

DUUR
GROEPSGROOTTE

3 dagen
8 cursisten

Inleiding

In de cursus Verkooptraining Compleet wordt je geleerd om op een prettige manier diverse vaardigheden toe te passen bij je doelgroep. De cursus bestaat uit de deelcursussen: Telefonische acquisitie, Behoeftebepaling, Presenteren, Onderhandelen en Afsluittechnieken.

Doelgroep

Iedereen binnen uw bedrijf, waarvoor het van belang is dat er een bijdrage wordt geleverd aan het behalen van de commerciële doelstellingen. Functies: verkopers binnen- en buitendienst, projectleiders, salesmanagers, directie.



Cursusopbouw

- Telefonische Acquisitie
- Behoeftebepaling
- Presenteren
- Onderhandelen
- Afsluittechnieken

Cursusdoelen

- Wij helpen je om op een prettige manier de diverse vaardigheden toe te passen die nodig zijn bij telefonische acquisitie, behoeftebepaling en presenteren, onderhandelen en afsluittechnieken bij je doelgroep. Zie verder alle losse cursusmodules zoals in de cursusopbouw is aangegeven.

Afsluiting

Je bent in het bezit van alle gereedschappen om meer afspraken te maken, betere relaties op te bouwen en meer kans op verkoop! Je ontvangt een bewijs van deelname.

Voorkennis

Geen voorkennis benodigd.