

DUUR
GROEPSGROOTTE

0,5 dag
8 cursisten

Inleiding

In de cursus Afsluittechnieken krijg je inzicht en gereedschap om beter te kunnen afsluiten.

Doelgroep

Iedereen binnen uw bedrijf, die commerciële gesprekken heeft met klanten. Functies: verkopers binnen- en buitendienst, projectleiders, salesmanagers, directie.



Cursusopbouw

- koosignalen herkennen
- klant in het ja ritme krijgen
- diverse afsluittechnieken toepassen

Cursusdoelen

Inzicht en gereedschap krijgen om beter te kunnen afsluiten, zodat de handtekening onder de order komt.

Afsluiting

Meer orders uit offertes, weten wanneer je af kunt gaan sluiten, om de order durven vragen. Je ontvangt een bewijs van deelname.

Voorkennis

Cursus onderhandelen.